



# Presentación corporativa

—  
2025

# Índice

---

1 Información Corporativa

2 Mercado Objetivo

3 Valor añadido

4 Procedimiento de actuación

# Información corporativa

## Introducción

En **BLB Correduría de Seguros** comenzamos nuestra actividad en el año 2006, fruto de la asociación de un grupo de profesionales con una extensa experiencia y amplio conocimiento que nos ha situado como uno de los nuevos referentes de la mediación de seguros a nivel nacional.

Todo esto nos permite atender y prestar un servicio profesional a más de 10.000 clientes tanto nacionales como internacionales, particulares y empresas que han depositado su confianza en nosotros.

Desde nuestros inicios, nos hemos focalizado en el sector empresarial, apostando claramente por la formación y especialización de nuestro equipo, dirigiendo nuestra actuación en las siguientes áreas:

- Gerencias de riesgos y valoración de activos.
- Defensa de siniestros.
- Colocación de riesgos.

Todo ello buscando ofrecer valor añadido a nuestros clientes, sobre la base del conocimiento de su negocio y problemática específica, y ayudándoles en el desarrollo de su actividad, ofreciendo las mejores soluciones en materia de seguros y ocupándonos de la protección de su patrimonio personal y corporativo, aportando nuestra colaboración en la consecución de sus objetivos de negocio.

# Información corporativa

## Cifras claves

## MIEMBROS DE

**BLB**  
SEGUROS

**+11M€**

VOLUMEN DE PRIMAS  
INTERMEDIARIAS

**17**

PROFESIONALES AL  
SERVICIO DEL CLIENTE

**+8.500**

CLIENTES PARTICULARES

**+1.500**

CLIENTES CORPORATIVOS

**+4.500**

Nº SINIESTROS  
ATENDIDOS ANUALMENTE

**+16.000**

Nº PÓLIZAS EN VIGOR

CEACOP

ADECOSE

Asociación de Laboratorios  
Acreditados de Andalucía

# Información corporativa

## Posicionamiento geográfico



Málaga

Algeciras

Sevilla

Madrid

Barcelona

Casa Blanca

# Mercado objetivo

## Sectores a los que nos dirigimos

**01 Construcción** >>> Línea Especialista

02 Transporte y Logística

03 Automoción

04 Administración Pública

05 Agricultura

06 Fabricación de materiales

07 Industria alimentaria

08 Minería e industrias extractivas

09 Maquinaria y equipamiento industrial

10 Educación, enseñanza, formación

11 Hotelería, hostelería y turismo

12 Ingeniería

13 Servicios portuarios

14 Seguridad

15 Restauración

16 Colectivos profesionales

# Mercado objetivo

## Productos que ofrecemos

A través de nuestro equipo de suscripción, estudiamos soluciones a medida para nuestros clientes cubriendo los diferentes riesgos a los que se enfrenta en el desarrollo de su negocio.

Responsabilidad Civil  
Responsabilidad Civil Profesional  
Rdad. Administradores y Directivos  
Rdad. Medioambiental  
Multirriesgo de empresa  
TRDM  
Transporte  
Todo Riesgo Arte  
Crédito

### Ramos especialistas

Todo Riesgo Construcción  
Avería de Maquinaria  
RC Construcción  
Caución  
Afianzamiento  
Decenal de daños  
Flota de vehículos

Contingencias  
Rotura de equipos electrónicos  
P&I  
Cascos  
Accidentes  
Asistencia en viaje  
Previsión Social  
(Accidentes, Salud, Vida, Ahorro)  
...



# Valor añadido

## Qué aportamos

### Equipo especializado en la gerencia de riesgos

- Experiencia media en el sector >15 años
- Diseño de programas de seguro adaptados a las necesidades del cliente

PROTECCIÓN

### Personal experto y eficiente en la gestión y administración de los contratos

- Inspección de riesgos
- Valoración de activos
- Atención directa al cliente (suplementos, certificados, consulta de recibos, ...)

AGILIDAD

### Teléfono de acceso directo para atención de siniestros

- Responsable de cuentas directo - 24 horas
- Gestión del siniestro en el momento
- Ayuda en la gestión y toma de decisiones

CONFIANZA

### Equipo especialista en la defensa de siniestros

- 2ª peritación
- Valoración
- Negociación con compañías

SATISFACCIÓN

# Valor añadido

## Factores de diferenciación

**BLB**  
SEGUROS

*Nuestros valores nos comprometen a saber escuchar y responder a las necesidades de nuestros clientes, ofreciéndoles soluciones de calidad para lograr su satisfacción.*

# Valor añadido

## Factores de diferenciación

### CERCANÍA

Estamos cerca de nuestro cliente.

Conocemos su negocio.

Le escuchamos.

Compartimos sus inquietudes.

Conocemos sus necesidades.

### ESPECIALIZACIÓN

Nuestro profundo conocimiento del mercado, nos permite ofrecerle la mejor solución.

La formación y experiencia son nuestro principal activo y la mejor manera de aportar valor añadido al cliente.

### INDEPENDENCIA

Somos imparciales e independientes.

Representamos y defendemos los intereses de nuestro cliente.

Realizamos un análisis objetivo del riesgo.

### ACTITUD

Compromiso para alcanzar la mejor solución para nuestro cliente.

Dedicación, seguimos adelante hasta tener éxito para nuestros clientes.

# Valor añadido

## Colocación de riesgos



Inglaterra

MERCADO DE REASEGURO

Alemania

# Procedimiento de actuación

**1**

## Inspección y Análisis de Riesgos

- Visita física y estudio de detección de riesgos.
- Evaluación de frecuencia e impactos probables y máximos.
- Elaboración del informe de análisis de riesgos recogiendo los puntos anteriores.

**2**

## Auditoría del programa actual

- Análisis de las condiciones aseguradoras del actual programa de seguros (coberturas, límites de indemnización, franquicias, etc.).
- Identificación y examen de las posibles mejoras a incorporar al programa de seguros, en función de las necesidades detectadas al analizar el programa actual.
- Evaluación del posible coste de las mejoras anteriores en función de nuestra experiencia de mercado.

**3**

## Diseño y negociación de pólizas

- Diseño del programa de seguros recomendado para el Cliente.
- Negociación con la actual aseguradora para incorporar mejoras y adaptar el actual programa de seguros al diseño como programa objetivo.
- Búsqueda de alternativas con otros mercados aseguradores.
- Análisis y comparación de las distintas alternativas encontradas. Examen de ventajas e inconvenientes de cada una, y asesoramiento profesional para valorar las diferencias tecno-aseguradoras entre las distintas opciones.
- Elaboración del informe, presentando las conclusiones de los trabajos anteriores.

# Procedimiento de actuación

4

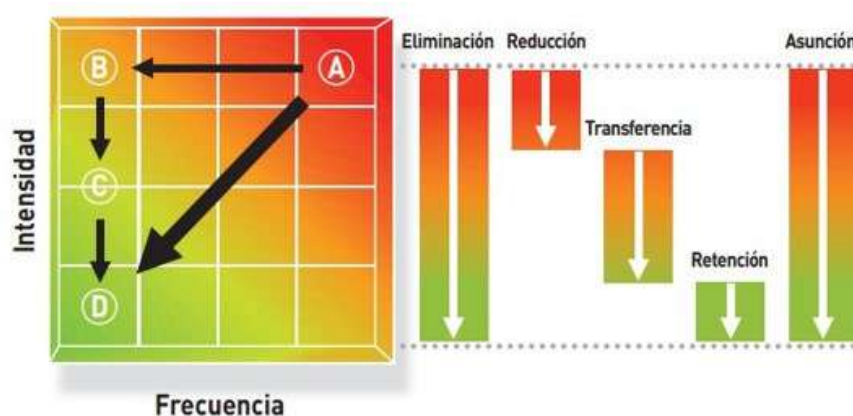
## Gestión y Administración de los contratos

- Revisión y comprobación de las condiciones, capitales y coberturas incluidas en las pólizas.
- Adecuación de los condicionamientos a emitir por las compañías aseguradoras.
- Administración de pólizas, suplementos.

5

## Auditoría del programa actual

- Defensa de los intereses del Cliente en todos aquellos siniestros que sufran con cargo a las pólizas contratadas.
- Asesoramiento en la declaración, tramitación y defensa en siniestro, tanto en los aspectos técnicos como jurídicos.
- Seguimiento hasta su total liquidación




- Inspección de riesgos
- Valoración de activos
- Auditoría de seguros
- Defensa en siniestros
  - 2ª Peritación
  - Valoración
  - Negociación




# ¿Hablamos?

---

Aportamos valor a nuestros clientes a partir de nuestra experiencia y conocimiento del sector, diseñando soluciones personalizadas.

 655 77 51 96

 952 00 67 20

 [info@blbcorreduria.com](mailto:info@blbcorreduria.com)

 [www.blbcorreduria.com](http://www.blbcorreduria.com)

